

Ohne gute Netzwerke geht gar nichts im Fundraising - Beziehungen schaden nur dem, der sie nicht hat!

WAS WIR IHNEN IM SEMINAR BIETEN:

Ohne das richtige Netzwerk geht nicht viel im Fundraising. Aber, wie geht eigentlich **richtiges** Netzwerken - und wie kann ich als FundraiserIn davon **profitieren**? Netzwerken ist eine Lebenseinstellung, die auf stabile und vertrauensvolle Beziehungen zu Unterstützern, Multiplikatoren und Förderern zielt. Beziehungen wollen sorgsam gepflegt werden, denn sie leben von der Begegnung, Kontinuität und Qualität der Interaktionen.

Mit professionellen Networking hat man einen ganz klaren Mehrwert beim Förderer. Netzwerken erweitert den Horizont, vergrößert unsere Informationsbasis, vermittelt Wissen und sichert Entscheidungen ab. Wichtig sind die Gesamtbilanz und die erkennbare Bereitschaft, sich mit den interessanten Menschen zu umgeben. In funktionierenden Netzwerken stehen Geben und Nehmen im Einklang, gerade im Fundraising. Netzwerke sind im Fundraising der Zukunft unabdingbar.

DER INHALT DES SEMINARS:

- Was ist Netzwerken und was ist wichtig beim Netzwerken?
- Die richtigen Netzwerke
- Social Media Networks
- Was können Netzwerke leisten?
- Unterschiede zwischen Männern und Frauen
- Vom Elevator Pitch, über den Small Talk zu Content

IHR NUTZEN:

- Sie erfahren, wie **gutes Netzwerken** gelingt, welchen Nutzen Sie daraus ziehen können und **worauf es beim Netzwerken ankommt**.
- Sie lernen die Strategie des Netzwerkens beim Fundraising kennen
- Anhand **praxisnaher Beispiele** aus dem täglichen Leben eines Netzwerk-Profis erleben Sie hautnah, wie Netzwerken funktioniert.
- Sie erproben selbst, welche Strategie beim Netzwerken erfolgsbringend ist.

DIE ZIELGRUPPE:

FundraiserInnen, Vorstände, Geschäftsführer, Ehrenamtliche, Kommunikations - Mitarbeiter, die wissen, dass Netzwerken zu Zusammenarbeit führt, Zusammenarbeit führt zu Kreativität und Innovation – und die verändert die Welt, besonders aber die Gemeinnützigkeit.

IHRE EXPERTIN AUS DER PRAXIS FÜR DIE PRAXIS:

Ursula Becker-Peloso nimmt Sie mit auf eine **anregende, spannende Reise**, die gespickt ist mit Wissen aus der Unternehmenswelt, dem politischen Parkett und persönlichen Erfahrungen aus der Welt des Netzwerkens. Sie ist leidenschaftliche Fundraiserin und Netzwerkerin.



Dieses Seminar ist als
INHOUSE-ANGEBOT
buchbar:

SOCIALIZING

Gemeinsames Lernen stärkt die Identifikation mit der Organisation und den Zusammenhalt untereinander.

INDIVIDUALITÄT

Wir passen die Themen an Ihren konkreten Bedarf an und berücksichtigen dabei die Bedürfnisse Ihrer Mitarbeiter

ERFOLG

Auf spezifische Situationen abgestimmte Praxisbeispiele führen zum schnellen und bleibenden Nutzen für Ihren Verband oder Ihre Stiftung und der Wissensaustausch innerhalb der Organisation wird gefördert.

EFFIZIENZ

Sie bestimmen Termin, Dauer und Ort der Schulung und profitieren dabei von einer flexiblen Zeitplanung unsererseits und einem bezahlbaren Preis-Leistungs-Verhältnis.